yon®

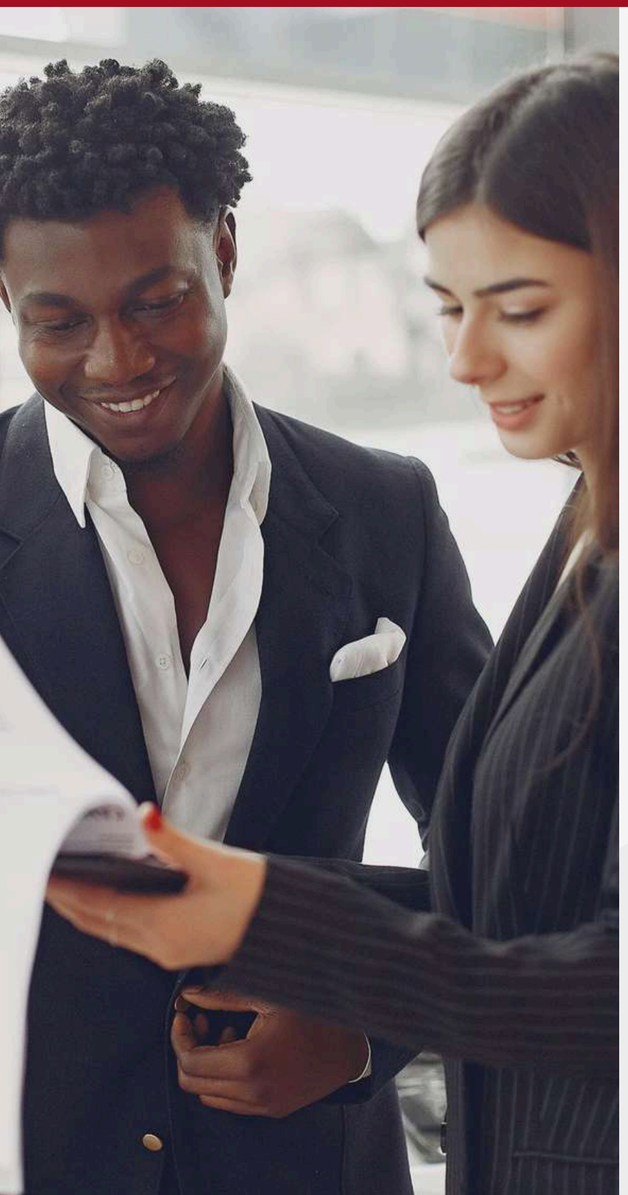
CRESCI, VENDI, COMPRA!

Il Portale Italiano dell'M&A

www.yon.it

COMPANY PROFILE

GIUGNO 2025



YON è una **PMI INNOVATIVA** nata nel **Maggio 2012** per **favorire l'AGGREGAZIONE, la CRESCITA e l'INNOVAZIONE delle PMI italiane**, spesso dimensionalmente troppo piccole per competere su scala globale.

YON ha creato il **1° portale digitale dedicato all'M&A (ww.yon.it)**, dove, in modo **riservato e anonimo, si incontrano domanda e offerta** di chi vuole **acquisire o vendere**: **aziende, quote societarie, pacchetti azionari o asset produttivi.**

YON opera in tutto il MONDO, dall'ITALIA, grazie al WEB e rappresenta un punto di riferimento per gli imprenditori italiani nel generare e facilitare operazioni straordinarie.

I NOSTRI PUNTI DI FORZA

Il WEB: PUBBLICHIAMO un **annuncio anonimo (progetto)** riguardante aziende in vendita, cessione di quote societarie, ricerca soci, ricerca di aziende da acquisire, startup in cerca di investitori industriali, marchi e brevetti in vendita sulla **vetrina web del nostro Portale** (tradotto in inglese francese).

I CANALI SOCIAL: UTILIZZIAMO 3 canali "social" per diffondere tutti i nostri annunci.

LA COMMUNITY: CONDIVIDIAMO in tempo reale, tramite e-mail, tutti gli annunci anonimi **con la nostra community**, che attualmente conta **oltre 3.200 addetti ai lavori, professionisti del settore**, **advisor, investitori, commercialisti, avvocati di affari, club deal, search fund, family office, operatori di private equity e venture capital, imprenditori.**

LA TECNOLOGIA ESCLUSIVA: EFFETTUIAMO ricerche mirate, attraverso i nostri **software esclusivi** dotati di **INTELLIGENZA ARTIFICALE** individuando e **contattando le controparti** ideali per ciascuna opportunità e invitando i soggetti targettizzati a visualizzare l'opportunità proposta, che rientra nel settore di appartenenza o può essere comunque economicamente o strategicamente attinente ad esso.

Le opportunità iniziano dalla nostra Home Page

CATEGORIE DI OPERAZIONI GESTITE

Startup

Realtà innovative che cercano di affermarsi tramite l'integrazione in gruppi indutriali affermati

Cessioni

Società interessate a una cessione totale o parziale delle proprie quote

Acquisizioni

Società interessate ad acquisire una parte o la totalità delle quote di altre realtà in ITALIA o in EUROPA

Marchi/Brevetti

Cessione di brevetti a privati o aziende

I NOSTRI ANNUNCI

ANONIMI e RISERVATI

Opportunità M&A di tendenza

PROGETTAZIONE E PRODUZIONE DI SISTEMI DI TRASPORTO PER

AUTOMAZIONE INDUSTRIALE Progetto 300

CESSIONI

PRODUTTORE DI MINESTRE PRONTE

ALIMENTARE Progetto 299

STARTUP

LAVORAZIONI MECCANICHE, ASSEMBLAGGI E MONTAGGI

MECCANICA Progetto 298

CESSIONI

FORNITORE DI SERVIZI MEDICALI AD ALTO VALORE AGGIUNTO

MEDICALE Progetto 296

CESSIONI

PERFETTO MIX TRA “DIGITALE” E ASSISTENZA SPECIALISTICA

Mix UNICO di canali ONLINE e OFFLINE

GENERIAMO sempre MANIFESTAZIONI DI INTERESSE su ciascuna opportunità pubblicata **IN MODO DIGITALE**, grazie al **web, i social network, la community, i software e l’AI.**

FAVORIAMO le TRATTATIVE di compravendita.

FORNIAMO ASSISTENZA SPECIALISTICA con i nostri Advisor, veri e propri **Industry Expert**, **senza sostituirci ai consulenti tecnici delle controparti**, al solo scopo di facilitare la positiva conclusione delle trattative.

Tutta la procedura è gestita in maniera digitale con raccolta di informazioni ed e-mail di contatto verso il cliente, che viene **informato in tempo reale dell’interesse di un terzo in “chiaro”,** ovvero avendo coscienza del nominativo di chi si è manifestato.
Sono **i nostri Advisor che profilano i soggetti interessati** ai singoli progetti e li comunicano ai clienti per verificare l’adesione o meno e dare seguito ai primi incontri (dopo la sottoscrizione di apposito accordo di riservatezza).

IL NOSTRO MODELLO DI BUSINESS: “B2C”

Il **B2C** di YON si **RIVOLGE DIRETTAMENTE** a **Imprenditori, Aziende, Investitori e Startup**

Il **B2C** prevede un **MANDATO NON ESCLUSIVO** e **SENZA SCADENZA:**

✅il cliente **ottiene di pubblicare un’opportunità di vendita o di acquisizione sul portale,**

✅l’opportunità rimane **visibile a tempo indeterminato**, finché non viene ritirata o finalizzata,

✅il **matching tra domanda e offerta** è gestito da YON e dai prorpi Advisor **in MODO DIGITALE e in TEMPI RAPIDISSIMI**, tramite web, social network, sistemi intelligenti, strumenti software, community e canali di marketing,

✅il cliente **riceve manifestazioni di interesse** profilate dagli Advisor e **avvia trattative riservate,**

✅YON offre un **supporto specialistico** (non consulenziale) **per facilitare i contatti e il buon esito delle negoziazioni.**

IL NOSTRO MODELLO DI BUSINESS:

“B2B”

“*YON Business Share*”

Il **B2B** di YON **é PENSATO SU MISURA** per

Advisor Finanziari, Studi Professionali, Boutique M&A, Club Deal, Family Office ….

Il **B2B ti consente di gestire in autonomia le tue operazioni sul “Portale Italiano dell’M&A”,** avvalendoti in tempo reale di tutta **la visibilità, la tecnologia e la community di YON.**

Con “*YON Business Share*” puoi:

- ✅ **Affittare** spazi dedicatI nel portale
- ✅ **Pubblicare annunci anonimi** riferiti ai tuoi clienti con il **tuo logo professionale**
- ✅ **Utilizzare il CRM dedicato** per la gestione completa delle trattative
- ✅ **Ricevere e gestire manifestazioni di interesse**
- ✅ **Accedere a servizi di scouting, telemarketing, promozione digitale**

Risultati e numeri

Anni di esperienza

13

Numero di progetti pubblicati all’anno

> 60

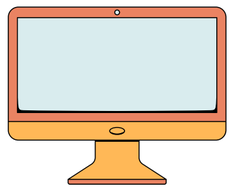
Progetti pubblicati dal 2021

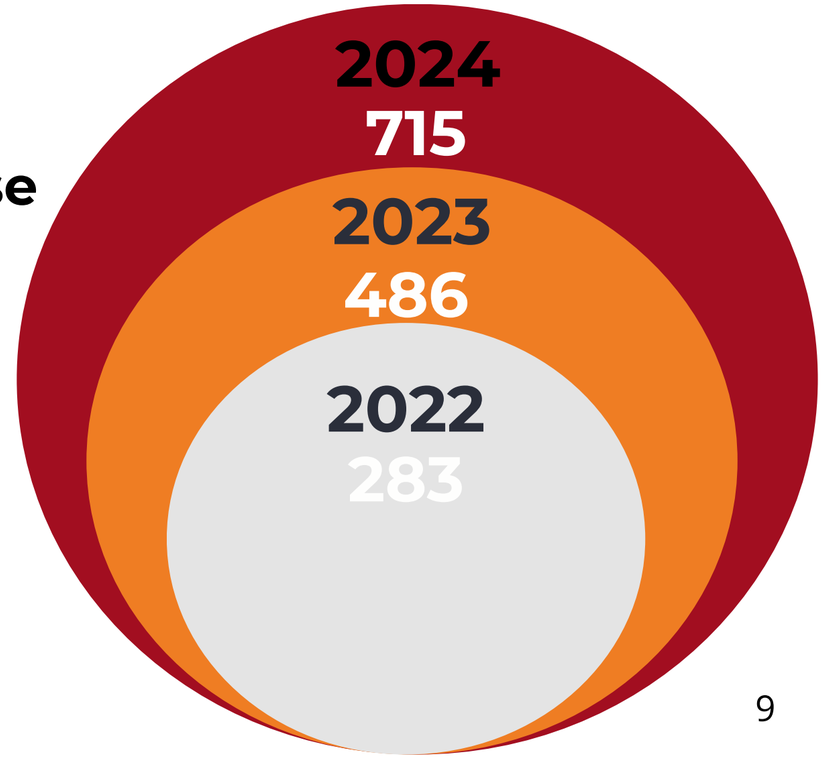
> 380

Accessi al Marketplace da tutto il mondo:

MIGLIAIA OGNI MESE

Manifestazioni d’Interesse su progetti pubblicati:





PARTNER PRINCIPALI

YON ha stretto accordi con **PARTNER STRATEGICI** utili per fornire servizi di alto livello correlati alle operazioni di M&A e dare maggiore visibilità alla nostra offerta.
Ci piace ricordare tra i tanti:

Prometeia e Prometeia Sim

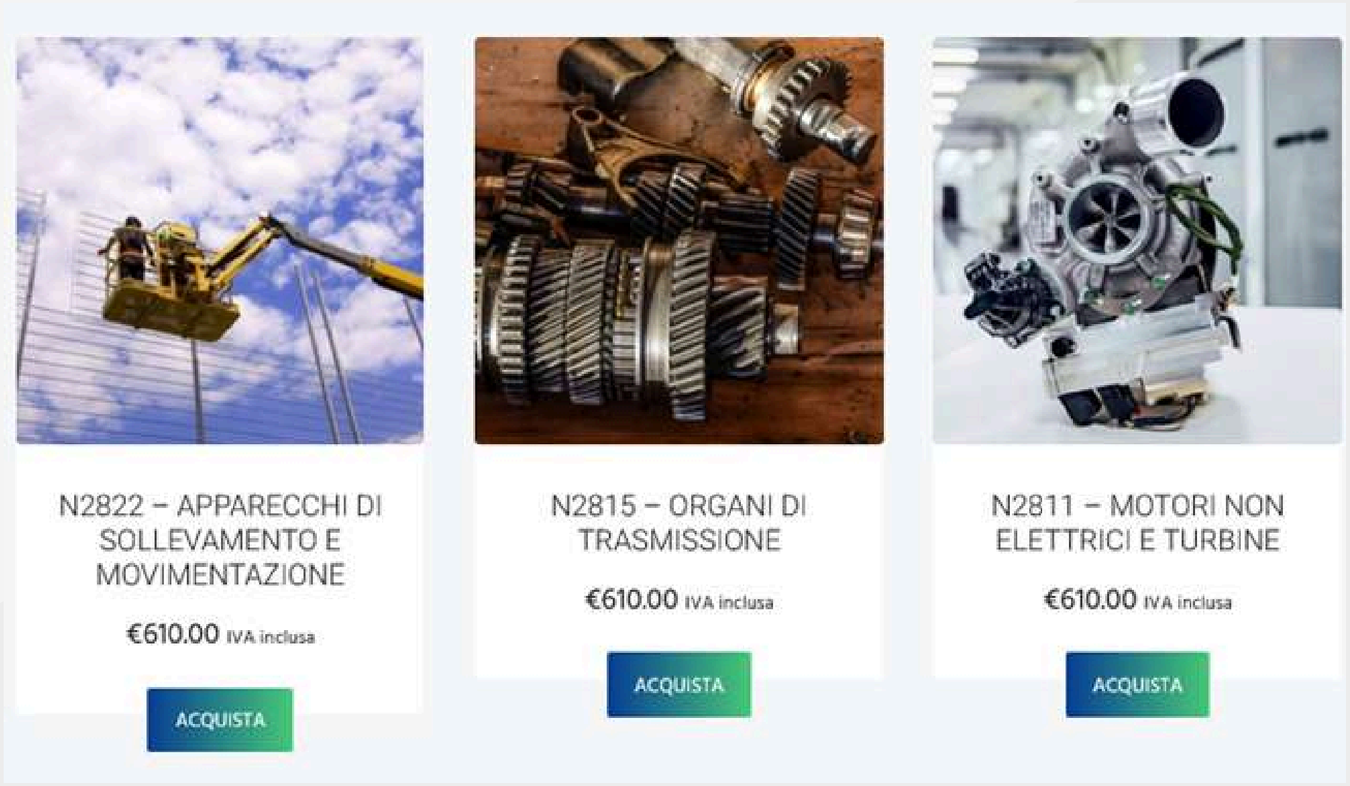
Grazie all'accordo, gli utenti di YON possono:

- **acquistare in modalità e-commerce analisi di oltre 170 micro-settori merceologici** "**Analisi MICROSETTORI Insight"**,
- **usufruire di una gamma di Servizi Strategici e di Corporate Finance** che vanno oltre le semplici operazioni di M&A,
- **ottenere Consulenze Patrimoniali** personalizzate, cruciali per gestire e ottimizzare il valore aziendale.

Il nostro E-COMMERCE
https://store.yon.it/

ANALISI DEI MICROSETTORI INSIGHT prometeia

E’ possibile scaricare **oltre 170 analisi previsionali,** aggiornate semestralmente, **per altrettanti micro-settori merceologici.**



Analisi e previsioni settoriali
Benchmarking competitivo
Definizione di **Piani industriali** e commerciali
Dialogo con istituti di credito, clienti e fornitori

CONTATTI E SEDI

Il NOSTRO PARTNER di ZONA

OFFICE

Sede legale: MODENA (Via Natalia Ginzburg 34/A) | Uffici: Reggio Emilia, Parma, Milano | P.IVA: 02533500357 |

+39 0522 518905

www.yon.it

info@yon.it